

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Sales Representative (w/m)

Die **loadbee GmbH** ist ein IT-Unternehmen mit Hauptsitz in Echterdingen bei Stuttgart. Die gleichnamige cloubasierte Software-Plattform sammelt und verteilt Produktdaten von Markenherstellern. An die loadbee Plattform sind Händler und Hersteller von Markenprodukten aus verschiedenen Ländern und Industrien angeschlossen. Dadurch wird eine weltweite und kanalübergreifende Verteilung von kaufentscheidenden Produktinformationen ermöglicht.

Deine Aufgaben

- Aktive Neukundenakquise und Vertrieb unserer Plattformlösung im B2B-Bereich
- Präsentation per Telefon, Webkonferenz, auf Messen und beim Kunden vor Ort
- Kalkulation, Angebotserstellung und Nachverfolgung
- Führen von Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Betreuung der Testkunden bis zum Voll-Account
- Marktbeobachtung

Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium oder abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Begeisterung für Internet und E-Commerce-Themen
- Kontaktfreude und Kommunikationsfähigkeit
- Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick, auch auf Top-Management-Ebene
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Teamfähigkeit und hohe Ergebnisorientierung

Was wir Dir bieten

- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Ein attraktives Arbeitsumfeld in einem dynamischen, jungen Unternehmen mit internationaler Kundenbasis
- Viel Raum für berufliche Weiterentwicklung
- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung (Festgehalt plus variable Vergütung)
- Vollzeit, flexible Arbeitszeit, unbefristet

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf ein Kennenlernen! Schicke Deine Bewerbung jetzt an jobs@loadbee.com. Wir garantieren eine zeitnahe Rückmeldung sowie absolute Diskretion.

Es gelten die Datenschutzrichtlinien der loadbee GmbH. Diese sind unter folgender URL einseh- und ausdrückbar: <https://company.loadbee.com/de/datenschutz#bewerbung>